## 5. 甲信越(地域別調査機関:株式会社日本経済研究所)

(一:回答が存在しない、\*:主だった回答等が存在しない)

| 分野             | 景気の現状判断 | 業種・職種                                | 判断の理由   | (一:回答が存在しない、*:王だった回答等が存在しない)<br>追加説明及び具体的状況の説明  |
|----------------|---------|--------------------------------------|---------|---|
| 家計<br>動向<br>関連 | ©       | その他サービス<br>[葬祭業] (経<br>営者)           | お客様の様子  | ・今月は過去最高の葬儀件数である。これまで過去最高だった時の倍の依頼が入り、非常に忙しかった。また、各種相談や依頼もたくさん受けている。  |
| (甲信越)          | 0       | 商店街(代表<br>者)                         | 販売量の動き  | ・学校販売が始まったが、前年並みで余り落ち込みがない。<br>学校の物は必需品なので、助かっている。  |
|                | 0       | スーパー(経営<br>者)                        | 競争相手の様子 | ・前年比では売上は5%増加、来客数は7%減少となっている。原因はよく分からないものの、2月はさほど忙しくなく、平均していたようである。3月末に、近隣大型スーパーが閉店するため、その店舗の顧客、取引銀行などから注文が来ている。4月から病院の売店の仕事も増えるため、忙しくなる。                           |
|                | 0       | コンビニ (経営<br>者)                       | 販売量の動き  | ・今年は比較的、降雪がほとんどなかった。雪が降ると客足が悪くなるため非常に有り難い。春に向かって好天になるため、期待できる。  |
|                | 0       | 高級レストラン<br>(経営者)                     | 来客数の動き  | ・高級食材を使ったメニューの予約は多く、売上は上がっているものの、予約のない日は通常より売上は少ない。   |
|                | 0       | タクシー (経営<br>者)                       | お客様の様子  | ・イベント開催が多数あり、それに伴い、人が動いている様<br>子が見受けられる。  |
|                | 0       | その他レジャー<br>施設 [ボウリン<br>グ場] (経営<br>者) | 来客数の動き  | ・団体予約客は減っているが、週末や祝日は家族連れや若者<br>等の一般客の来店が増えている。  |
|                |         | 一般小売店[家電] (経営者)                      | お客様の様子  | ・相変わらず商材の動きは静かで、依頼される業務も少ない。食品のほか、日常生活に必要な物の値上がり等にかき回されているようで、消費意欲が抑えられている状況がうかがえる。   |
|                |         | スーパー (経営<br>者)                       | 来客数の動き  | ・豪雪の前後で来客数が増加し、まとめ買いをしている。  |
|                |         | コンビニ (経営<br>者)                       | 単価の動き   | ・客足は減少傾向にあるが、客単価は前月と横ばいである。<br>客単価で補っている状況である。  |
| _              |         | 家電量販店(店長)                            | 来客数の動き  | ・降雪の影響もあり天候不良の際は、集客が大幅に落ち込んでいる。   |
|                |         | 乗用車販売店<br>(経営者)                      | 販売量の動き  | ・今月の車検、一般整備は、前月の1.5倍程度に増加しているが、これは季節要因もある。車両販売は物価高騰により様子見といったユーザーが多く、販売には結び付かない。  |
| -              |         | 自動車備品販売<br>店(従業員)                    | 来客数の動き  | ・客単価は前年を超えているものの、来客数が前年を割って<br>いる状況が続いている。  |
|                |         | その他専門店<br>[酒] (店長)                   | 販売量の動き  | ・販売量自体は、3か月前とは比較できないところもあるが、前年実績をかなり超えている。ただし、物価上昇に関連している部分もある上に、客自体の2極化が非常に進んでいる。価格上昇を受け入れるところがある一方、飲食店は非常に厳しい状況だとよく聞いている。東京の客や飲食店は非常に好調で、販売量の動きを見ても、2極化が鮮明になっている。 |
|                |         | 一般レストラン<br>(経営者)                     | 販売量の動き  | ・天候の影響がかなりある。   |
|                |         | 観光型旅館(経<br>営者)                       | 販売量の動き  | ・新型コロナウイルス感染症発生前と同じくらい客が来ている。地元客の需要が減少している代わりに、インバウンドが増加している。また、単価が上がっているため、客数は新型コロナウイルス感染症発生前と同程度だが、売上は増加している。ただし、食材、燃料、人件費等が高騰しており、売上が増えても利益は変わらない。               |
|                |         | 旅行代理店(副<br>支店長)                      | お客様の様子  | ・来店客の旅行相談や申込み等、数量的には変わらないが、<br>一般企業の旅行は下向き傾向となっている。   |
|                |         | 通信会社(社員)                             | 販売量の動き  | ・転居のピークはまだ先なので、比較的静かな状況である。   |

|          |          | 観光名所(職員)                | それ以外       | ・連日、首都圏からの特急列車が満席で当地に来るほど、来<br>客数は増加している。ただし、乗客の9割は外国人で、特定<br>の地域、需要に限った好況であるため、波及効果はみられな<br>い。固定費や物価の上昇が著しく、収入が追い付いていな<br>い。  |
|----------|----------|-------------------------|------------|--|
|          |          | 遊園地(職員)                 | 来客数の動き     | ・閑散期ではあるものの、天候に恵まれた日も多く、冬特有<br>のイベントや情報発信を積極的に行っている。   |
|          |          | ゴルフ場 (経営<br>者)          | 来客数の動き     | ・まだ冬季クローズ中だが、予約状況は前年と変わらない。  |
|          |          | ゴルフ場(副支<br>配人)          | 単価の動き      | ・3か月前と同様で、価格を下げれば集客はできるが、上げると途端に難しくなる。   |
|          |          | 設計事務所(経<br>営者)          | お客様の様子     | ・物価高による工事費の増額で、予定案件が中止又は延期になることが増えている。   |
|          |          | 住宅販売会社<br>(経営者)         | お客様の様子     | ・今年は例年以上の厳しい寒さで、別荘に来る客が少ない。  |
|          | •        | 商店街(代表者)                | 来客数の動き     | ・売上不振を寒波のためだというのは簡単だが、暖かくなっても売れる見通しがあるわけではない。アーケード街の歩道に人影があることの方が少ない。  |
|          | <b>A</b> | 商店街(代表<br>者)            | それ以外       | ・前年行われていた行政主導の景気刺激策が今年はないた<br>め、2月は前年比では大幅に落ちている。  |
|          | •        | 百貨店(経理担当)               | お客様の様子     | ・2月前半に記録的な大雪に見舞われたことで、来客数に影響があった。また、野菜類や燃料価格の高止まりが消費マインドを冷え込ませている。バレンタインデーのチョコレート商戦はまずまずだったものの、衣料関連、特に紳士衣料の動きが鈍い。  |
|          | <b>A</b> | コンビニ (経営<br>者)          | お客様の様子     | ・物価高やエネルギー高騰により、やや悪くなっている。   |
| -        | <b>A</b> | コンビニ (経営<br>者)          | 競争相手の様子    | ・競合店の出店があり、やや悪くなっている。  |
|          | <b>A</b> | コンビニ (エリ<br>ア担当)        | 単価の動き      | ・主要商材の値上げが続いており、おにぎりであれば $1\sim 2$<br>割、他の商材も同様に値上げしている。   |
|          | •        | コンビニ (店<br>長)           | 販売量の動き     | ・当地ではさほど降雪は多くなかったのでよかったが、気温<br>がかなり低く推移したため、客の入りが少し厳しかった。  |
|          | <b>A</b> | 乗用車販売店<br>(経営者)         | 販売量の動き     | ・大雪の影響で、来店客が大幅に減少し、新車販売も2割程度落ち込んでいる。   |
|          | <b>A</b> | スナック(経営者)               | 来客数の動き     | ・12月、1月は新型コロナウイルス感染症とインフルエンザ<br>の流行に、物価高による消費控えが重なって最悪だった。今<br>月は感染症等は収まり、前月より良くなっているが、やはり<br>物価高が重すぎる。来客数も今一つで、仕入額が上がってい<br>てもなかなか価格転嫁もできない。デフレは終わらせてほし<br>いからと2~3年かけて物価が上がるならよいが、米価が前<br>年の2倍というのはさすがに無理である。 |
|          | <b>A</b> | 都市型ホテル<br>(スタッフ)        | 来客数の動き     | ・天候そのものなのか天候に関する報道の影響か分からないが、来客数が大幅に減少している。天候が回復してからも物価高の影響か客足は非常に鈍い。前年の能登半島地震の影響があった頃よりも来客数、売上共にマイナスとなっている。   |
| -        | <b>A</b> | タクシー運転手                 | 販売量の動き     | ・日中の運行回数はまずまずだが、夜の動きが今一つという<br>か、非常に悪い。  |
|          | ×        | スーパー(店長)                | 来客数の動き     | ・米価が高くなり、以前よりも買上点数が伸びない。セール<br>日にまとめて購入する傾向があり、複数店舗を買い回る人も<br>少ないのではないかとみている。  |
|          | ×        | 都市型ホテル<br>(スタッフ)        | 来客数の動き     | ・今月は、やはり季節要因が大いに影響している。3か月前の11月は行楽シーズンで、県内外の客が来館していたが、2月に関しては大雪等で宿泊客数がかなり減っている。そのため、レストランの来客数も落ちている。また、米価等を始め物価高で、行動を抑えているとみている。   |
| 企業<br>動向 | ©        | 電気機械器具製造業(従業員)          | 受注量や販売量の動き | ・何とか受注を確保できている。  |
| 関連 (甲信越) | 0        | 窯業・土石製品<br>製造業(経営<br>者) | 受注量や販売量の動き | ・店頭向け商材の受注量が、やや多くなっている。  |

|       |          | 建設業(経営者)                     | 受注量や販売量の動き     | ・天候が春らしくなってきたので、工事の問合せが時々入る<br>ようになっている。   |
|-------|----------|------------------------------|----------------|--|
|       |          | 金融業 (調査担当)                   | 取引先の様子         | ・非製造業は、観光関連でインバウンド需要の増加から高水準を維持している。一方、製造業は受注の回復が遅れており、コロナ禍以降の持ち直しはあるものの、足踏み状況が続いている。                        |
|       |          | 金融業(経営企画担当)                  | 取引先の様子         | ・観光業はインバウンド需要があり、順調に推移している。<br>人手不足により対応し切れない状況でもある。製造関係では<br>関税及び円安から円高への不透明感から、更に厳しさを増す<br>懸念を含んでいる。       |
|       | <b>A</b> | その他製造業<br>[宝石・貴金<br>属] (経営者) | 受注量や販売量の動き     | ・地金の高騰から地金価格を気にする客が増えており、なかなか購入につながらない。材料高で1点単価が上がっており、売上は辛うじて前年より若干のマイナス程度だが、販売数は大きく下回っている。                 |
|       | ×        | 食料品製造業<br>(営業統括)             | 受注量や販売量<br>の動き | ・ガソリン価格の高騰等で来場者数は減少し、売上金額の落<br>ち込みが顕著である。  |
|       | ×        | 電気機械器具製造業(経営者)               | 受注量や販売量<br>の動き | ・生産量が激減している。他の企業でも受注が減ったという<br>話をよく聞く。   |
| 雇用    | 0        | _                            | _              | _  |
| 関連    | 0        | 員)                           | 周辺企業の様子        | ・半導体関連企業の復調や、インバウンドを始めとした観光<br>需要の高止まりで、やや良くなっている。   |
| (甲信越) |          | 人材派遣会社<br>(営業担当)             | 求職者数の動き        | ・正社員募集に応募が集中しているものの、条件等が想定と<br>違ったために退職し、再度就職活動をする人が多い。就職支<br>援講座にも人が集まらず、学校も苦労している。そのため<br>か、応募者のスキルが上がらない。 |
|       |          | 職業安定所(職員)                    | 周辺企業の様子        | ・外出機会の増加、観光や宿泊、イベント、工事等での需要増加から、関連する業種である建設、食品製造、洗濯、美容、飲食店、警備、ビル清掃等の求人は堅調である。当面、景気の停滞ムードは続く。                 |
|       |          | 民間職業紹介機<br>関(経営者)            | 求人数の動き         | ・現場ワーカーの求人数は多いものの、技術職、専門職の求<br>人採用は、慎重な姿勢が続いている。   |
|       | <b>A</b> | *                            | *              | *  |
|       | ×        | _                            | _              | _  |