7. 北陸(地域別調査機関:一般財団法人北陸経済研究所)

(- : 回答が存在しない、*: 主だった回答等が存在しない)

/\ m\	日午 4 日本 4 14 14 14 14 14 14 14 14 14 14 14 14 1	**1± DW1±		当台が存在しなり、"・主たりた凹台寺が存在しなり)
分野	景気の現状判断		判断の理由	追加説明及び具体的状況の説明
家計		通信会社(役	販売量の動き	・インターネットや電話、テレビの新規や増設の契約
動向		員)	N+= - 1 +	数が増加している。
関連		百貨店(販売促	販売量の動き	・株高により一部の富裕層の資産効果の影響からか、
/		進担当)		高額美術品の動きが好調である。また、化粧品は引き
(北陸)				続き安定している。不振だった婦人服には回復傾向が
		* T + T + + +	L 14 14	みられる。
		乗用車販売店	お客様の様子	・自動車の購入を検討する際に、カーナビやドライブ
		(役員)		レコーダーなどの付属品への客の関心が高くなってい
				る。購入価格の増加に対して、以前よりも客の抵抗感
		******		が薄れているようである。
		乗用車販売店	販売量の動き	・10月の販売量は前年同月比103%の見込みである。
		(経理担当)		3か月前の実績が前年同月比82%であったため、3か日前の実績が前年同月比82%であったため、3か日前の実績が前年同月比82%であったため、3か日前の実績が前年同月比82%であったため、3か日前の実績が前年同月比82%であった。
		スの仏小士	に士目の針さ	月前との比較で上向きである。
		その他小売 「ショッピング	販売量の動き	・例年より気温低下が早まり、羽織物や寝具などが順
		センター		調であったが、一転して9月中旬並みの汗ばむ陽気となり、特に衣料を中心に動きが鈍って大苦戦した。食
		ピンター」		料品は旬の食材の入荷が順調で、野菜を中心に相場安
				が続いているため、メニュー提案がしやすく売上を維
				持できている。
		観光型旅館(ス	来客数の動き	・前年比で総売上82%、宿泊人数82%、宿泊単価97%
		タッフ)	小口双V到C	である。団体客が取れない状況が続いているが、個人
				客は前年比95%と健闘している。
		タクシー運転手	来客数の動き	・秋の行楽のため、週末を中心に観光客が増えてい
		2143		る。4~5人の小グループで2泊3日の観光客が多
				く、特に中高年の割合が増えている。
		通信会社(職	お客様の様子	・携帯電話のキャリア契約の変更は気軽にできるもの
		員)		ではないが、店頭での販売数が増えている。
		商店街(代表	お客様の様子	│・寒暖差が大きく、そのためアウターを検討する客が│
		者)		多くみられる。しかし、なかなか購買には結び付かな
				l I _o
		商店街(代表	来客数の動き	・季節要因による先買いで需要期がずれているもの
		者)	+ - * - * - * - * - * - * - * - * - * -	の、全体的には変化がない。
		一般小売店[精	米各数の動き	・固定客は来店しているが、新規の客や若い年齢層の
		肉](店長)		客の取り込みがうまくいっておらず、今後の課題であ
		一般小売店[事	出価の動き	る。 ・仕入価格や配送コストの値上げ改定によって、利益
		務用品](店	半川の割ら	確保がより難しくなっている。
		員)		唯体がよう舞りくなっている。
		百貨店(売場主	販売量の動き	・食品物産の催物はにぎわったが、各階への買い回り
		任)	////June 17 June 1	効果は薄い。要冷蔵品など目当ての食品だけを購入し
		i)		て、そのまま帰る客が多い。
		百貨店(営業担	単価の動き	・後半の天候悪化により来客数は伸びなかったが、重
		当)		衣料の動きが早く、前年並みの売上が達成できてい
				る。
		スーパー(総務	販売量の動き	・安定しない気候の影響による野菜の不作、サンマや
		担当)		サケの不漁などで、売上確保が難しい。ただし、単価
				は下がっているものの、販売量は前年並みで推移して
		7 110 / /	出体の動き	いることから、景気の状態は変わらないと考える。
		スーパー (統	単価の動き	・3か月前とほとんど状況が変わらない。
		括) コンビニ(経営	単価の動き	・来客数と客単価に大きな動きはみられない。
		コノヒー(経営 者)	十三三の割り	ハロ奴に甘土川に八ては割てはのり16は1。
		衣料品専門店	お客様の様子	・上向きになったといえるのは気温が下がった時だけ
		(総括)	->	である。根本から景気が良くなったとはいえない。
		家電量販店(店	販売量の動き	・ヒット商品がなく、10月は特に動きがない。
		長)		
		家電量販店(本	販売量の動き	・商品によって販売量の動きに差はあるが、全体では
		部)		横ばいである。
		乗用車販売店	来客数の動き	・例年であれば週末には来客数が多くなるが、今月は
		(経営者)		各店とも来客数が少ない。購買意欲が高まっているよ
		新田吉昭吉 帝	に 士見 へ 乳 ナ	うにはみえない。
		乗用車販売店	販売量の動き	・特に目立った動きはないものの、自動車販売、整備
		(従業員) 自動車備品販売	お安様の様で	共に販売計画は達成している。
		自 期 単 佣 品 販 元 店 (役員)	の合体の依丁	・車検需要が減少する一方で、ドライブレコーダーや 安全用品への関心が高まるなど、外的要因が来客数や
		心(汉其)		
				い方は変わらず、良いものを選択する客が多いため、
				客単価は前年から下がっていない。
		1	<u> </u>	H 1 1 1 1 1 1 1 1 1

1	住関連専門店	販売量の動き	・例年と比較しても購入点数や単価の減少が進んでい
	(役員)		వ 。
	その他専門店 [酒](経営	販売量の動き	・営業状態は、とにかく静かで暇である。酒を納入している料理屋から聞いた話では、衆議院選挙があった
	<u>者)</u> その他小売	お客様の様子	ため来客数が伸びなかったということである。 ・シネマが前年比で引き続き苦戦しており、館全体の
	[ショッピング	の音派の派	来客数でも前年を割っている。また、同様に衣料品も
	センター](統		下回り、食料品や日用雑貨、書籍でも苦戦している。
	括)		ただし、飲食やその他業種については来客数が少ない
			ながらも売上高が前年を超えており、客単価と購買率 は堅調に推移している。
	観光型旅館(経	販売量の動き	・9~10月の2か月間は、耐震補強工事のために客室
	営者)		のうち30室が使用できなかった。また、週末に大型台
			風が来た影響などで、北陸新幹線開業前の売上にまで
	都市型ホテル	販売量の動き	落ち込んだ。 ・宿泊部門は堅調に推移しているが、レストラン部門
	(役員)	次儿 <u>主</u> VJ 打C	と婚礼部門は厳しい状況にある。一般宴会は企業周年
			イベントやコンベンションによって若干良いが、全体
	按怎件理定 / 庇	形主星の新さ	でみると景気動向は変わらない。
	旅行代理店(所 長)	双元里の割さ	・前年比で売上の伸びが全くない。
	タクシー運転手	来客数の動き	・朝夕の予約が以前より多くなっている。忙しくなっ
	运产 <u>人</u> 址 / 兴兴	能主見の針さ	ているが、一般客の利用は少し減少している。
	通信会社(営業 担当)	蚁元重の劉さ	・新商品が発売されたにもかかわらず、販売量が予想 を下回り、伸び悩んでいる。
	<u> </u>	販売量の動き	・契約獲得件数は、過去数か月では前年を大きく下
	員)		回って推移していたが、今月はやや持ち直している。
			衆議院選挙の結果を受けて、消費者心理に改善傾向が 出てきたのではないかと考えている。
	その他レジャー	来客数の動き	・大人の会員数は維持できているが、子供の会員数が
	施設(総支配		減少している。また、大手企業から健康経営に関連す
	人)	古中半の計さ	る依頼が出始めているが、ごく一部である。
	美容室(経営 者)	来客数の動き	・ここ数か月は、客単価のアップによって前年売上を クリアしている。しかし、毎月の来客数は前年割れと
	H)		なっており、今後が不安である。
	住宅販売会社	販売量の動き	・契約件数、契約金額共に前年よりやや増えており、
	(従業員)		今後もしばらくは続きそうである。消費税増税の時期 がほぼ決定となりそうなので、それまでは契約金額は
			安定すると考える。
	住宅販売会社	それ以外	・受注件数は前年並みだが、受注価格が低く利益は出
	<u>(従業員)</u> 商店街(代表	販売量の動き	ない。 ・2週間にわたり土日にデパートで子供向けのイベン
	者)	以近里の割ら	・2週間にわたり上口にアハードで子供問けのイベン トが開催され、多くの人出があった。それにもかかわ
	- /		らず、その波及効果による売上増が全くなかった。こ
	机小士产,李	化士見 へ 計 ナ	こ数年では珍しい。
	一般小売店[書籍](従業員)	蚁元重の劉さ	・来客数の減少に加え、販売量の落ち込みが目立ち始めている。
	一般小売店[鮮	販売量の動き	・北陸新幹線開業から2年半経過し、さすがににぎわ
	魚](役員)		いが落ち着いてきた。飲食や旅館などでも売上が前年
	百貨店(営業担	来客数の動き	割れしているとの声をよく聞くようになった。 ・ 例年よりも気温が低く、秋物商材への関心が高まる
	当)	ハロメグショウ	と期待していたが、台風や衆議院選挙などの影響に
	-		よって来客数、購入金額共に減少している。優待会や
	フーパー(庄	販売量の動き	催事でも集客に苦戦する状況である。 ・前年の野菜の相場高の影響によって、売上前年比は
	スーパー (店 長)	以い。単い到る	・前年の野采の相場局の影響によって、元上前年には 減少している。野菜は高くても売行きが見込める商材
	-		であるが、単価ダウンの傾向が顕著である。
	スーパー(総務	単価の動き	・来客数は前年を維持しているが、客単価が減少して
	担当)		いる。特に1品単価が減少しており、より安い特売品 の割合が増加している。
	スーパー(店舗	来客数の動き	・10月に入って急激に来客数が落ち込んでいる。競合
	管理)		店の新規出店や改装オープンが続いているが、原因は
	コンビニ(経営	本安数の制き	それだけではないと考える。 ・客単価は微増であるが、来客数の落ち込みが大き
	コノC二(経呂 者)	小日奴の割ら	・各単価は気頃であるが、未各数の落ち込みが入さ い。行楽客の立ち寄り回数が少ないようである。来店
			客はたくさん買っていくのだが、そもそも行楽に行く
			人が少ない。

		コンビニ(店舗管理)	販売量の動き	・地元ブランド米の売出しキャンペーンが大盛況であったため、月間売上が前年を超える好業績であった。一方で、この効果がなければ前年を大きく割り込んでいたかもしれない。 O 157の事故が総菜販売にとって逆風となっている。
		高級レストラン (スタッフ)		・9月にポイントを 2 倍利用できるキャンペーンを実施し、前年比120%を超える集客があった。そのため、今月は完全にその反動を受けた状態である。
		一般レストラン (店長)		・急な衆議院選挙となり、人の動きが悪くなった。また、週末の台風上陸が重なって予約キャンセルが出て いる。
		一般レストラン(統括)	来客数の動き	・9~10月の来客数が前年同時期に比べると悪く、ここ最近で最も悪い状況だった。食材供給先に聞いても同様の状況である。10月下旬ごろより少し回復基調となっているものの、台風や衆議院選挙などで外食産業
		都市型ホテル (スタッフ)	販売量の動き	にとっては良くない状況である。 ・全体的に堅調に推移してきたが、10月に入ってレストランや宴会部門の売上が前年を割り込んでいる。宿 泊部門は前年並みである。レストラン客は引き続き価格に敏感で、販売価格の値下げや原価を上げて割安感
				を出さないと売れない。一方で、仕入価格は天候の影響などで値上がりしており、収益を圧迫している。さらに、重油が前年より2割以上値上がりして収益悪化の要因にもなっている。
		(役員)	来客数の動き	・前年と比べて10月は、台風を始め天候の悪い日が続いた。衆議院選挙もあって、国内の旅行客の動きが前年比でやや悪い。
		(営業)	来客数の動き	・例年の来客数に届いていない。
	×	衣料品専門店 (経営者)	お客様の様子	・景気の拡大が言われているなか、中間層がいなくなり、世帯年収は両極端になってきている。中間層ねらいの衣料品専門店は、ますます苦戦している状況である。
	×	スナック (経営 者)		・なじみ客が病気になったり、旅行に出かけたりと来客数は安定しない。また、台風や衆議院選挙の影響もあって、来客数は前年同月の9割、前月比でも9割の低空飛行であり、頭が痛いところである。
企業 動向 関連 (北陸)		造業(総務担 当)	の動き	・米国市場は順調に受注できている。欧州市場では、 大型見本市出展以降に商談が決まり、受注は伸びている。また、国内市場も好調である。しかし、受注は伸 びているものの、機械を作る基幹部品の納品が滞って おり、生産できないという問題が発生している。
			受注量や販売量 の動き	・受注量が好調に推移している。
		建設業(役員)	受注価格や販売 価格の動き	・当地域では工事発注量が増加してきたが、当地域の一部においては厳しい受注価格競争が続いている。
		輸送業(配車担当)		・円安が続く現状から、今後しばらくは輸出が好調に 推移するとみている。
		金融業(融資担当)	取引先の様子	・3月決算期企業の9月中間期の収益着地見込みを聞くと、メーカーや卸売業者、小売業者共に総じて堅調である。特に、輸出と国内出荷が共に順調であるた
				め、地元の機械メーカーとそれに連なる下請企業群の 業績が更に伸びている。
			取引先の様子	・不動産業者や建設業者の話では、不動産は動いており忙しいとのことである。
		(経営企画)	の動き	・コンビニエンスストア向けの商品が引き続き好調である。 しばらくはこの傾向が続くと見込んでいる。
		者)	受注量や販売量 の動き	して受注環境は良くなっていない。衣料品関係の国内 消費の低迷が起因している。
		繊維工業(経営者)		・衣料関係の消費状況が非常に厳しいなか、販売数量が前年比で変わらないということは大健闘といえる。 非衣料分野については安定している。
		精密機械器具製 造業(役員)	取引先の様子	・展示会等での当社の受注量は前年を上回っている。 ただし、全体的には若干増加傾向にあるものの、大き くは変わっていない。
		建設業(経営者)	受注量や販売量 の動き	・手持ちの工事量はそこそこあるが、この時期になかったら大変である。従業員の残業時間をチェックしても残業は増えておらず、景気が良くなっていると言うほどではない。

		当)	の動き	・夏場からの、週末に重なる天候不順や台風の影響に よって、地元観光地の入込客数が前年と比べて良くな い。
		税理士(所長)	取引先の様子	・最近の景気は大きくマイナスというものはないが、 プラスになる要因もない状況である。ただ、売上高の ペースをみると過去最高には届かないが、経費が削減 されていて順調であったり、退職者が出ても採用がで きないことから人件費が効率化されて利益が出ている といった、消極的な利益が上がっているという感じが
				ある。 ・新設住宅着工戸数が前年同期比でやや減少傾向で推
		品製造業(企画 担当)		移している。それと同様に住宅業界の売上や受注は伸 び悩んでいる。
		不動産業(経営 者)	受注重や販売量の動き	・同業者の話によると、忙しい様子はない。問い合わせがないという人が多かった。特に、個人客からの問い合わせが少ない。
	×	-	-	-
雇用		-	-	-
関連 (北陸)		新聞社[求人広告](担当者)	雇用形態の様子	・求人広告件数は前年より落ち込んでいるが、正社員の比率が前月より上がってきている。正社員需要がまだまだ落ち着いていないことから、企業の人手不足感がうかがえる。
		告](営業)		・各企業の広告出稿に対する姿勢が前向きである。実際に、ここ2か月の出稿量が少し上向きである。
		学校 [大学] (就職担当)	求人数の動き	・製造業を中心に、2次募集の案内が前年同時期より 多い。
		人材派遣会社 (役員)		・求人需要は減ってはいないが、適材となる求職者数 が全く伸びず、マッチング率が悪い。
		人材派遣会社 (社員)	求職者数の動き	・求職者数は少ない傾向のまま変わらない。企業から の求人に対して紹介可能な求職者を確保できずに苦慮 している。
		求人情報誌製作 会社(編集者)		・求人広告1回の発行で、求人数がほとんど変わらない。
		職業安定所(職員)		・求人数は、前年と比べると増加傾向にあるものの、横ばい状況になってきている。
		職業安定所(職員)	水人数の動き	・9月の新規求人数は4,912人と、前年同月比で 15.8%、前月比でも18.3%と増加している。また、前年同月比においてフルタイムでは23.5%、パートタイムでは6.5%の増加となっている。
		民間職業紹介機 関(経営者)	求人数の動き	・直近の求人には、単発的な業務や催物対応など短期 の需要が多い。その影響もあって募集しても応募者の 集まりが悪く、常に人手不足であるのだと考える。
		-	-	-
	×	-	-	-