3.北関東(地域別調査機関:(財)日本経済研究所) (・:回答が存在しない、:主だった回答等が存在しない)

| 分野 | 景気の先行き判断 | 業種・職種 | (・:凹合が存在しない、 : 土たった凹合等が存在しない) 景気の先行きに対する判断理由 |
|----|------------------------|---------------------------------------|---|
| | • | | |
| 家計 | 良くなる | コンビニ(経営者) | ・タスポカード効果によって引き続き好調となる。また、た |
| 動向 | | | ばこの自動販売機の売上も回復してきている。秋の行楽シー |
| 関連 | | | ズン、残暑、激しく降る雨も味方になる。 |
| | | 衣料品専門店 (統括) | ・当店は、専門店ということで祭りの時期は忙しくなる。特 |
| | | | に同業者で店を辞めているところが大分多いと見えて、客か |
| | | | らどこにいっても無い、という声を聞く。当地の祭りが10月 |
| | | 48 1 - 1 (7.1) | の初めにあり、それまでは売上も上昇する。 |
| | | | ・地元食材を売りにしたメニューが引き続き順調である。 |
| | U U + / 4. = | 者) | |
| | やや良くなる | 商店街(代表者) | ・9月から2学期も始まり、学校のクラブ活動や授業が始ま |
| | | | るので、物が動くようになる。当社は学校の学販を主体とし |
| | * 1. > 4.1. | | ているので、学校が始まれば良くなる。 |
| | 変わらない | 一般小売店[金物] | ・価格高騰等により、購買意欲が減退する。 |
| | | (経営者) | マロゼウオーマカロ カンカンロロゼキャカン 人口とむ |
| | | 百貨店(営業担当) | ・商品が停滞しており、なかなか旧品が売れない。今月も相 |
| | | 五化亡 / 化主归准扣 | 当厳しい状況であり、今後も横ばいかそれ以下になる。 |
| | | 百貨店(販売促進担 | ・日常必要な食品に加え、女性は化粧品を必ず購入する。こ |
| | | 当) | の2つの商品群を除く商品についてはトレンド性も不透明、 |
| | | | ヒット商品も無い。特に衣料品においては売上の向上が期待 |
| | | スーパー(販売促進担 | 出来ない。この消費マインドの低下は秋冬も変化は無い。 ・売上で食品が上がれば衣料品が下がる等、全体で見ると厳 |
| | | 当) | ・元工で良品が工がればなれるか下がる等、主体で見ると版 しい状況が続いており、すべてが良い月はここ半年無い。購 |
| | | = / | □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ □ |
| | | | |
| | | | 精一杯である。 |
| | | スーパー(統括) | イー イー |
| | | コンビニ(店長) | ・今までの流れから見ると、新しいことには飛び付くが、必 |
| | | コノヒー(冶成) | 要な物だけ購入するという傾向は変わらない。特にコンビニー |
| | | | の場合は、日中必要な物だけを買うことが多いので、その傾 |
| | | | 向が強く、景気が変わっていくことは無い。 |
| | | 衣料品専門店(経営 | ・政治、経済、社会状況、どれをとっても希望を見いだせぬ |
| | | 者) | 現状にあっては、多くの中間層消費者は心から晴れ晴れしい |
| | | | 気持ちになることは無い。女性のおしゃれ心はしぼんだまま |
| | | | に推移する。 |
| | | 衣料品専門店(店長) | ・生活必需品の値上げも一段落しているが、近郊のショッピ |
| | | | ングセンターの増床等の影響を受け、中心市街地の来街者は |
| | | | 減少する。 |
| | | 衣料品専門店(販売担 | ・生活必需品が相当高値を付けてしまい、かなり生活がギス |
| | | 当) | ギスした形で皆過ごしており、この状況は続く。 |
| | | | ・販売量、単価共に落ちているなか、若い人の車離れが以前 |
| | | 当) | に比べ非常に目立っている。若い人に車に興味を持ってもら |
| | | | うにはどうしたらいいか、今後の課題である。 |
| | | 乗用車販売店 (販売担 | ・ガソリンの高騰が車の販売に与える影響は大きい。政府が |
| | | 当) | ガソリン価格を抑えるか、景気対策を行わないと、大型車販 |
| | | | 売は落ち込み、伸びない。 |
| | | 住関連専門店 (仕入担 | ・北京オリンピック以降の中国商品の情勢も不透明で先行き |
| | | 当) | が全く読めない。 |
| | | スナック(経営者) | ・良くなって行く兆しは無い。ただ、値打ち感を出した品物 |
| | | タクシー(経営者) | については比較的反応が良い。 - 存の広が良くなれば生気きは良くなるが、今のトニス良く |
| | | フソンー(経呂白) | ・夜の店が良くなれば先行きは良くなるが、今のところ良く |
| | | 通信会社(営業担当) | なく、この先も変わらない。 ・地場の産業である果樹や野菜等の価格が、他の物に比べて |
| | | | 上がらない。さらに、大雨、ひょうなどの被害による影響も |
| | | | 土がらない。とちに、人間、ひょうなどの仮舌による影音で 考えられるため購買力は落ちている。これから本格的な出荷 |
| | | | でんちれるため 購買力は冷りといる。 これがら 本情的な田神 の時期を迎えることを考えると景気の上向きは難しい。 |
| | | 遊園地(職員) | ・原油価格の高騰や消費の冷え込みなどで、厳しい状況が続 |
| | | 空四心(1945月 | |
| | | ゴルフ場(従業員) | 、。 ・単価に関しては依然低調ながらも横ばいで推移する。ま |
| | | 一,,,,,,,(风未兴) | た、客の様子、声を聞いても同じような回答である。来客数 |
| | | | に関しても、予約を含めてほとんど横ばいの状態が続いてい |
| | | | る。 |
| | | ゴルフ場(従業員) | ・来場予約数が前年と同じである。 |
| • | • | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | |

| _ | | |
|--------|--------------------------|--|
| | ゴルフ場(業務担当) | ・遠方の客については燃料費高騰により、なかなか取り込めない。また、客の動向は金額に特に敏感である。前年比で入場が、原のスナーが保は上落が続いており、前年日期は不 |
| | | 場者が上回っても、単価は下落が続いており、前年同期比で 売上がなかなか追い付かない。また、燃料費も高騰している ため収支も圧迫される。 |
| | 住宅販売会社(従業 員) | ・好転する兆しが無い。 |
| やや悪くなる | 一般小売店[青果] | ・日々の仕事、売上を見ていると景気は良くならない。 |
| | <u>(店長)</u> 百貨店(総務担当) | ・オリンピックが終わり、中国の景気がどんどん悪くなると |
| | 百貨店(営業担当) | 日本にも影響がある。 ・収入は伸びない一方で、物価は上昇しており、消費よりも |
| | | 貯蓄、倹約のマインドが非常に強くなる。 |
| | 百貨店(販売促進担当) | ・必要ない物は買わないという生活防衛意識は依然として強く、この傾向はより顕著になる。集客のための価格訴求提 |
| | | 案、イベント等、販促に要した費用に対する効果が薄く、引き続き消耗戦を強いられる。 |
| | スーパー(統括) | ・原油高に端を発する原材料、輸送コストの高騰のため、秋 冬に向けての衣料は既に値上げされ、食品もほとんどのカテ |
| | | ゴリーで値上げ要請が来ている。さらに、輸出相手国の先行き不安やサブプライムローン問題も含め、消費マインドは更 |
| | | に悪化する。 |
| | コンビニ(店長) | ・各種商品の値上げが続き、タスポ効果も徐々に薄れ、来客 数は減少していく。 |
| | 乗用車販売店(従業 員) | ・石油の高騰であらゆる産業で値上げの状況が続き、体力の ある企業しか生き残れない状況になりつつある。 |
| | 高級レストラン(店長) | ・県内にある大規模な工場が数社県外への移転を決定しており、雇用面、消費活動などの面で今後かなりの悪影響があ |
| | | 3 . |
| | 一般レストラン(経営 者) | |
| | 観光型ホテル(営業担当) | を国内で代替する場合もあり、一気に客が減少するとは思わ |
| | 都市型ホテル(支配人) | ないが、燃料高騰が各所に影響を与える。 ・先の予約の状況があまり良くない。 |
| | 旅行代理店(経営者) | ・企業関係の収益が大きく悪化しており、改善が見込めない。 |
| | 旅行代理店(従業員) | ・8月は秋の旅行シーズンに向けて受注の最盛期だが、団体旅行の予約状況が芳しくない。新規の仕事はダンピング合戦で収益が見込めない。 |
| | 旅行代理店(副支店 長) | ・燃料高騰や物価値上げに追い討ちをかけるように天候不順 や製造業の低迷が聞こえており、旅行気分にならない。また 海外旅行は燃油サーチャージの値上げで大幅な減少になる。 国内旅行の需要は上がるが表上は低迷する |
| | タクシー運転手 | 国内旅行の需要は上がるが売上は低迷する。 ・いろいろな物が値上がりし、タクシーを利用する客も少な |
| | タクシー運転手 | くなる。 ・原料価格の高騰による食品等身近な品の値上げで買い控え |
| | ゴルフ場(支配人) | が広まる。 ・会員の高齢化が進み、年金受給層の利用比率が高まり、利 |
| | 2 (240) | 用回数が減少傾向にある。また、肥料や燃料の高騰をプレー料金に転嫁出来ない状況が続く。 |
| | 競輪場(職員) | ・グレード2の大会があったが、購入額が伸びず、今後も厳しい。 |
| | 住宅販売会社(経営者) | ・客は安定してくるが、条件面で厳しいことが多い。 |
| | 住宅販売会社(経営者) | ・新築マンションの売れ残りは相変わらずである。ローン金 利の上昇もあり、成約件数は伸びず、回復傾向は見込めない。 |
| 悪くなる | 商店街 (代表者) | い。 ・中心街のシンボル映画館の一つが来春に閉館するなど悪い 話ばかりが多い。 |
| | 商店街 (代表者) | ・セット販売を勧めても単品で購入するなど、すべての客が 節約している。これからは売り方や陳列を変えて売上に結び |
| | 商店街(代表者) | 付けていく必要がある。 ・度重なる値上げを客は仕方がないと理解を示してくれる |
| | 一般小売店[家電] | が、余分な支出はしてくれない。 ・価格だけで購入をする時代を迎え、全般に厳しさを感じ |
| 1 | (経営者) | 3 . |

| 1 | 1 | 一般小売店[酒類] | ・タスポの導入でたばこの売上が激減しており、先行きが悪 |
|----------|-------------|-------------------------------|---|
| | | (経営者) | ・クスがの導入でにはこの光工が放減してあり、光1]さか悪 1 。 |
| | | 一般小売店[乳業] | ・明らかに消費意欲の減退が感じられる上に、今後それが解 |
| | | (経営者) | 消される要因が見当たらない。 |
| | | 一般小売店 [衣料] (経営者) | ・災害、雨等が多く、またガソリン代の高騰もあり心配である。 |
| | | スーパー(経営者) | ・良くなる要因が全く見当たらない。 |
| | | コンビニ(経営者) | ・たばこの売上も今後いつまでも伸びるとは限らない。 |
| | | 衣料品専門店(経営 | ・生活必需品以外は全く買う気が見られず、苦戦する。 |
| | | 者) 家電量販店(店長) | ・明るい材料がない。せめてデジタル家電、特に地上デジタ |
| | | 水电重燃油 (油及) | ル放送関連商品の販売がアップすれば、需要の喚起になる。 |
| | | 乗用車販売店 (販売担 | ・このままガソリンが高くなると、客は車を買う気にもなら |
| | | 当) | ない。 |
| | | 一般レストラン(経営 者) | ・来客数の減少が目立ち、客単価も低くなっている。宴会場 への来客数も減っており、この状況が続く。 |
| | | スナック(経営者) | ・客の小遣いで一番に少なくなるのが飲食代のようであり、 |
| | | | 動きが悪い。 |
| | | 都市型ホテル(スタッ | ・今後2、3か月のうちに市内に2店舗ホテルがオープンする。 ・昨年から5店舗オープンしており、あわせて1,000室程 |
| | | フ) | 増えることになり、旅館組合関係も非常に心配している。今 |
| | | | 後、生き抜くためには少しでもリニューアルや営業活動を更 |
| | | 16 (= () == + (- - - - | に活発にしていく必要がある。 |
| | | 旅行代理店(支店長) | ・今月は個人の動きが良かったが、これから秋の旅行シーズンに向かって行くと、心情的なところで動きが鈍ってくる。 |
| | | 通信会社(営業担当) | ・最近の食料品及び生活必需品の価格等からも、明るい材料 |
| | | | が見えない。 |
| | | その他レジャー施設 | ・新しく始めたレンタルDVDはまずまず好調なスタートで |
| | | │[アミューズメント] │(職員) | あるが、それ以外のネットカフェ、アミューズ、ゲームすべ |
| | | | て各数、半 供に石干下降丸 外でのる。は八経員、設備経員 等の上昇があり、トータル的な利益確保が難しい状態が続い |
| | | | ている。 |
| | | 美容室(経営者) | ・通信制の願書の提出状況は、昨年よりも1、2割減ってい |
| | | | る。今後、昼間制の推薦願書の募集の時期になるが、学生の 数も減っているので、経営努力をしないと定員に満たない。 |
| | | | 5年間定員割れの状況である。 |
| | | 設計事務所(経営者) | ・建築基準法改正による構造計算のダブルチェックと、耐震 |
| | | | 関係の仕事の増加によりパンク状態であり、通常業務受注に |
| | | 住宅販売会社(経営 | 支障をきたす。 ・銀行に多少の貸し渋り傾向がある。 |
| | | 者) | |
| | 良くなる | | |
| 動向 関連 | やや良くなる | 食料品製造業(宮業統 括) | ・国産ワインコンクールを契機に販売関係者は高い関心を示している。特に品質管理の充実した国産ワインは徐々に見直 |
| 対圧 | |]D / | されてくる。 |
| | | その他製造業 [環境機 | ・スプレー缶、ガス缶処理装置等の環境機器はやや良くな |
| | 変わらない | 器](経営者) | る。 - 建筑機械効果は多小増加しているが、卓動専門連の効果は |
| | 受わらない | 一般機械器具製造業 (経営者) | ・建設機械部品は多少増加しているが、自動車関連の部品は |
| | | 電気機械器具製造業 | ・原油高騰による諸材料の値上がり分を販売価格に転嫁でき |
| | | (営業担当) | ず、収益が悪化している。各企業の設備投資の見直し、縮小 |
| | | 輸送用機械器具製造業 | もあり、景気回復の要因が見当たらない。 ・10社くらい得意先があるが、非常に良い会社とそうでない |
| | | (経営者) | 会社とまちまちの状況が続く。 |
| | | 通信業(営業担当) | ・身の回りのあらゆる物の価格が上がっているなか、給料は |
| | | 金融業(経営企画担 | 横ばいや減少傾向にあり、消費は促進されない。 ・事業性資金、消費性資金のいずれについても将来に対する |
| | | 立殿来(紅呂正岡22 当) | 不透明感が増大しているせいか、将来に対する投資に消極的 |
| | | | になっており、資金需要が弱い。 |
| | | 経営コンサルタント | ・原燃料価格の高止まり、家計消費の引締め等により、企業 |
| | | その他サービス業「情 | の設備投資が減少し、売上の伸び悩みが続く。 ・引き合い、受注量から見て、特段の変化は無い。 |
| | | 報サービス](経営 | JIC ロV (、文圧主の りかく、19fxの文(blは無V lo |
| | L L = / L = | 者) | |
| | やや悪くなる | 食料品製造業(製造担 当) | ・9月よりガソリン単価は5円くらい下がるようであるが、 石油関連資材や、穀物の値上げもあり、総体的に変わらな |
| | | | |
| | | | しい状況になる。 |
| | | | |

| ### (| | | 出版・印刷・同関連産 | ・建設関係で全然仕事が無いということを聞いている。この |
|--|----|------------|-----------------------|---|
| 時期の見込みが大幅にずれ込み、来年の秋との話が出できているが、現業保外の引き合いは増えているが、すぐに数字につながるような案件が乏しく、苦蛙は臭れない。 電気機械器具製造業 (経営者) 電気機械器具製造業 (経営者) (経代表) | | | 一般機械器具製造業 | ・輸出用自動車部品に関して大幅な減産計画が出され、ライ |
| いる。新規案件の引き合いは増えているが、すぐに数字につなが多ような集件が乏しく、苦競技会性ない。 後雲者 | | | (生産管理担当) | |
| (経営者) 電気機械器具製造業 (経営者) 職送業(営業担当) ・取引先の販売グウンに伴い、当社の生産計画も落ち、売上・取りが終え。 ・薬部商材的な動きは、例年並みの物量を確保できてきる。 が場内によるも見が大きへ利益の確保は難しい。数は中心を構しているが、穴埋めにはならない、状況である。 通送戦付きが料すて、入ちなどでアピール出来る状況ではなく、燃料局による観域は荷主が担すに実解を求めていくしかない。また、基本運賃・サーチャージ等の法的な対応が以い状況である。 が場方でいると問いている。最高の屋たる食品でも売上量が落ちていると問いている。異様を担当り、という話が多い、この長期付出をない、大きな経営者) ・経営者方といると問いていると、良くで現状維持で年末か春ぐらいまでは城日なのでは、という話が多い。 といき者に話をしていると、良くで現状維持で年末か春ぐらいまでは城日なのでは、という話が多い。 といき話を話をしていると、良くで現状維持で年末か春ぐらいまでは城日なのでは、という話が多い。 といき話が多い。 という話が多い。 という話が多い。 ・経営者言とをしていると、良くで現状維持で年末か春ぐらいまでは城日なのでは、という話が多い。 ・ とが書を話をしていると、良くで現状維持で年末か春ぐらいまでは城日なのでは、という話が多い。 そのため、やむなく段構投資をして新しい仕事をやることになる。売上、利益、共に期付出来なが、からないよりとしてある。 ・我企業からの注文が激減し、北京に厳しい投入である。 ・我企業が多の注文が激減し、これをには別でなる。 ・我企業から立文が激減している。 ・我心を対している。 ・我心を対している。 ・我心を対している。 ・我心を対している。 ・我心を対している。 ・我心を対している。 ・ では、おいまでは、大い洗濯を付いている。 ・ では、おいまでは、大い洗濯を付いている。 ・ では、おいまでは、大い洗濯を作る ・ ないまが、大い洗濯をする。 ・ では、おいまでは、大い洗濯をする。 ・ では、おいまでは、大い洗濯を買し、いまが、今年はその、といたが、「見したの産業で前年に流りため、「見したの産業で前年に流り、「力を立ている。」 ・ では、おいまでは、大い洗濯をする。 ・ では、おいまでは、大いまでは | | | | いる。新規案件の引き合いは増えているが、すぐに数字につ |
| (総営者) 輸送業(営業担当) 輸送業(営業担当) 輸送業(営業担当) 輸送業(営業担当) 輸送業(営業担当) 輸送業(営業担当) ・季節前別的法動きは、例年並わり物量を確保できそうである。 場別場高による負担が大き入制益の確保は難しい、製材自庫の整備やコスト削減を図っているが、穴埋めにはならないに次である。 ほどは何者が相手で、ストなどでアピール出来る状況ではなく、燃料高による転塊は荷主に理解を来めていくしかない。また、基本運賃、サーチャージ等の法的なりがらいは決定である。 では、基本の重貨、サーヤ・ジ等の法的なりがらいは決定である。 では、基本の重貨、サーヤ・ジ等の法的なりがらいは決定である。 では、基本の重貨、サーケ・ジ等の法的なりがらいは決定である。 では、基本の重貨、サーケ・シージ等の法的なりがあがいいは決定である。 では、全球の単したの一般を観しまがらいない。という症が多い。 ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・ | | | | ・長期的、安定的な仕事が無く、悩みは続く。 |
| # 一 | | | 電気機械器具製造業 | |
| 倉庫の整備やコスト削減を図っているが、穴塊めにはならない状況である。 遠域業は河土が相手で、ストなどでアピール出来る状況ではなく、燃料高による転嫁は荷主に理解を求め対応がはしい状況である。 サーチャージ等の法的な対応が欲しい状況である。 サーチャージ等の法的な対応が欲しい状況である。 | | | | ・季節商材的な動きは、例年並みの物量を確保できそうであ |
| い状況である。運送業は荷主が相手で、ストなどでアピール出来る状況ではなく、燃料局による転線は向主に理験を求めていくしかない。また、基本運賃、サーチャージ等の法的な対応がしい状況である。 | | | | |
| でいくしかない。また、基本運賃、サーチャージ等の法的な 対応がなしい状況である。 | | | | い状況である。運送業は荷主が相手で、ストなどでアピール |
| (総務担当) ・食品業界の人からは、日常必需品の最たる食品でも大量が含ていると聞いている、原外料価格の値上がり分をそのまま価格に転嫁出来ず、内容量を減らして価格を以前に合わせないと売れないとのことである。 社会保険労務士 ・経営者と話をしていると、良くて現状維持で年末か春ぐらいまでは駄目なのでは、という話が多い。 ・経営者と話をしていると、良くて現状維持で年末か春ぐらいまでは駄目なのでは、という話が多い。 ・経覚者 ・光一臓・印刷・同関連産業(経営者) ・主力製品が悪く、この先期待出来ない。そのため、やむなく設備投資をして新しい仕事をやることになる。売上、利益・大田門・田原・田原・田原・田原・田原・田原・田原・田原・田原・田原・田原・田原・田原・ | | | | ていくしかない。また、基本運賃、サーチャージ等の法的な |
| まま価格に転嫁出来ず、内容量を減減らして価格を以前に合わせないとのことである。 社会保険労務士 ・経営者と話をしていると、良くで現状維持で年末か春ぐらいまでは駄目なのでは、という話が多い。 一般性が書く、経営者) ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・ | | | | ・食品業界の人からは、日常必需品の最たる食品でも売上量 |
| 社会保険労務士 | | | (総務担当) | |
| 悪くなる 出版・印刷・同関連産 ・売価は下がるのに仕入れの紙やインク等の値段は上がっている。 ・売価は下がるのに仕入れの紙やインク等の値段は上がっている。 ・主力製品が悪く、この先期待出来ない。そのため、やむなく設備投資をして新しい仕事をやることになる。売上、利益共に期待出来ないが、やらないよりましてある。 ・現企業からの注文が激減している。 ・現金業がらの注文が激減している。 ・発性理担当)電気機械器具製造業 (経理担当)電気機械器具製造業 (経営者) ・ 実鉄道会社の出発案内板を作っているが、今までは5年で総入和替えであったが、今は悪くなった部品だけを交換する、もしくは利用年数が来ても、それを2、3年使える間は使うことから、新規の仕事が激減し、非常に応じた交換する。もしくは利用年数が来ても、それを2、3年使える間に使うことから、新規の仕事が激減し、非常に対しれてある。 ・ 通にの受注が非常に落ち込んでいる。 一部で生産調整に減少している。 ・ 一部でも産調をに減少している。 ・ 一部でも産調をに減少している。 ・ 一部でも産調をに減少している。 ・ 一部では、一部では、一部では、一部では、一部では、一部では、一部では、一部では、 | | | 社会保险労務士 | せないと売れないとのことである。 ・経営者と話をしていると、良くて現状維持で年末か春ぐら |
| # (経営者) (化学工業(経営者) (化学工業(経営者) ・主力製品が悪く、この先期待出来ない、そのため、やむなく設備投資をして新しい仕事をやることになる。売上、利益共に期待出来ないが、やらないよりましである。 ・親企業からの注文が激減している。 ・親企業からの注文が激減している。 ・製作、経営者) ・環気機械器具製造業 (経営者) ・実鉄道会社の出発案内板を作っているが、今までは5年で(経営者) ・直近の受注が非常に落ち込んでいる。一部で生産調整に人ったもり、新規の仕事が激減し、非常に厳しい状況である。もしくは耐用年数が来で、それを2、3 年使える間は使うことから、新規の仕事が激減し、非常に厳しい状況である。・ 直近の受注が非常に落ち込んでいる。一部で生産調整に人っており、残業時間が7月に比べると約60%減と大幅に減少している。 ・ でおり、残業時間が7月に比べると約60%減と大幅に減少している。 ・ ではいばいれてある。さらに、ここ1か月半の間に会は10%、ブラチナは30%近くダウンしており、恐多しくで製品を作る地全も買えないといった状況にある。 ・ 公共事業の発注で、クシ引きに持ち込んだ工事が7件あったが、1件の確保も出来ない。 | | 亜ノかっ | | いまでは駄目なのでは、という話が多い。 |
| 大型 | | さくなる | 業(経営者) | 113. |
| 一般機械器具製造業 (経理担当) 電気機械器具製造業 (経理担当) - 「果鉄道会社の出発案内板を作っているが、今までは5年で総入れ替えであったが、今は悪くなった部品だけを交換する、もしくは耐用年数が来でも、それを2、3年使える間は使うことから、新規の仕事が激減し、非常に厳しい状況である。 | | | 化子上美(経営者 <i>)</i> | く設備投資をして新しい仕事をやることになる。売上、利益 |
| 電気機械器具製造業 (経営者) | | | 一般機械器具製造業 | |
| (経営者) 総入れ替えであったが、今は悪くなった部品だけを交換する、もしくは耐用年数が来ても、それを2、3年使える間は使うことから、新規の仕事が激減し、非常に厳しい状況である。 ・ | | | | ・ 某鉄道会社の出発案内板を作っているが、今までは5年で |
| 使うことから、新規の仕事が激減し、非常に厳しい状況である。 編送用機械器具製造業 (総務担当) | | | | 総入れ替えであったが、今は悪くなった部品だけを交換す |
| 輸送用機械器具製造業 ・直近の受注が非常に落ち込んでいる。一部で生産調整に人っており、残業時間が7月に比べると約60%減と大幅に減少している。 その他製造業[宝石・青金属](経営者)・問屋筋でも、どのような商品を作って良いか皆目見当が付かない状況である。さらに、ここが月半の間に金は10%、ブラチナは30%近くダウンしており、恐ろしくて製品を作る地金も買えないといった状況にある。 ・公共事業の発注で、クジ引きに持ち込んだ工事が7件あったが、1件の確保も出来ない。 「企業の体力を奪っていくような話題しかない。売上は上がらず、原価は高騰し、間違いなく淘汰が加速する。 ・企業の体力を奪っていくような話題しかない。売上は上がらず、原価は高騰し、間違いなく淘汰が加速する。 ・任宅関連の断熱材等は、石油製品なので生産を調整しながらの稼動である。電気や機械関係は、少し上向く状態での生産稼動である。天候、台風によって影響はでてくるが幾分良い見方を立てている。 ・ | | | | 使うことから、新規の仕事が激減し、非常に厳しい状況であ |
| ### ### ### ### ### ### ### ### ### ## | | | | ・直近の受注が非常に落ち込んでいる。一部で生産調整に |
| 責金属] (経営者) がない状況である。さらに、ここ1か月半の間に金は10%、ブラチナは30%近くダウンしており、恐ろしくて製品を作る地金も買えないといった状況にある。 建設業(総務担当) | | | | 少している。 |
| プラチナは30%近くダウンしており、恐ろしくて製品を作る地金も買えないといった状況にある。 ・公共事業の発注で、クジ引きに持ち込んだ工事が7件あったが、1件の確保も出来ない。 広告代理店(営業担当)・企業の体力を奪っていくような話題しかない。売上は上がらず、原価は高騰し、間違いなく淘汰が加速する。 ・毎年今ごろから、取引先の仕事が忙しくなる。ただ、それで仕事の量が確実に増えるわけではない。 人材派遣会社(経営者)・毎年今ごろから、取引先の仕事が忙しくなる。ただ、それで仕事の量が確実に増えるわけではない。 ・任宅関連の断熱材等は、石油製品なので生産を調整しながらの稼動である。電気や機械関係は、少し上向く状態での生産稼動である。天候、台風によって影響はでてくるが幾分良い見方を立てている。 ・新規求人数を産業別に見ると、ほとんどの産業で前年比減少となっている。・例年であれば盆明けから採用活動を再開していた企業や大手が一段落してから始動する企業もあったが、今年はその気配が感じられない。活動を継続している学生は今後厳しい。・学校運営上、諸経費増加の負担が大きく経営に影響を与えている。同様に求人企業についても昨年度に比べ求人数を控えている。 ト特に建設で、倒産、原業が目立っている。原油価格高騰により、経費節減は元より、今まで控えてきた値上げも多 | | | | |
| 建設業(総務担当) | | | | |
| 広告代理店(営業担当) | | | 建設業(総務担当) | ・公共事業の発注で、クジ引きに持ち込んだ工事が7件あっ |
| 全様の | | | | ・企業の体力を奪っていくような話題しかない。売上は上が |
| 者) で仕事の量が確実に増えるわけではない。 人材派遣会社(経営者) ・住宅関連の断熱材等は、石油製品なので生産を調整しながらの稼動である。電気や機械関係は、少し上向く状態での生産稼動である。天候、台風によって影響はでてくるが幾分良い見方を立てている。 変わらない 職業安定所(職員) ・新規求人数を産業別に見ると、ほとんどの産業で前年比減少となっている。 学校[短期大学](就職担当) ・例年であれば盆明けから採用活動を再開していた企業や、大手が一段落してから始動する企業もあったが、今年はその気配が感じられない。活動を継続している学生は今後厳しい。学校運営上、諸経費増加の負担が大きく経営に影響を与えている。同様に求人企業についても昨年度に比べ求人数を控えている。 人材派遣会社(営業担当) ・派遣依頼、派遣社員の希望者が減少する。一方で扶養の範囲内の希望者が増える等のミスマッチが増加する。 | | | - | - |
| 者) らの稼動である。電気や機械関係は、少し上向く状態での生産稼動である。天候、台風によって影響はでてくるが幾分良い見方を立てている。 | 関連 | で良くなる | 者) | で仕事の量が確実に増えるわけではない。 |
| 変わらない 職業安定所(職員) ・新規求人数を産業別に見ると、ほとんどの産業で前年比減少となっている。 学校[短期大学](就職担当) ・例年であれば盆明けから採用活動を再開していた企業や、大手が一段落してから始動する企業もあったが、今年はその気配が感じられない。活動を継続している学生は今後厳しい。 学校[専門学校](副校長) ・学校運営上、諸経費増加の負担が大きく経営に影響を与えている。同様に求人企業についても昨年度に比べ求人数を控えている。 ・ | | | | |
| 変わらない 職業安定所(職員) ・新規求人数を産業別に見ると、ほとんどの産業で前年比減少となっている。 学校 [短期大学](就職担当) ・例年であれば盆明けから採用活動を再開していた企業や、大手が一段落してから始動する企業もあったが、今年はその気配が感じられない。活動を継続している学生は今後厳しい。 学校 [専門学校](副校長) ・学校運営上、諸経費増加の負担が大きく経営に影響を与えている。同様に求人企業についても昨年度に比べ求人数を控えている。 人材派遣会社(営業担当) ・派遣依頼、派遣社員の希望者が減少する。一方で扶養の範囲内の希望者が増える等のミスマッチが増加する。 ・特に建設業で、倒産、廃業が目立っている。原油価格高騰により、経費節減は元より、今まで控えてきた値上げも多 | | | | |
| 学校 [短期大学] (就職担当) ・例年であれば盆明けから採用活動を再開していた企業や、大手が一段落してから始動する企業もあったが、今年はその気配が感じられない。活動を継続している学生は今後厳しい。 学校 [専門学校] (副校長) ・学校運営上、諸経費増加の負担が大きく経営に影響を与えている。同様に求人企業についても昨年度に比べ求人数を控えている。 人材派遣会社(営業担当) ・派遣依頼、派遣社員の希望者が減少する。一方で扶養の範囲内の希望者が増える等のミスマッチが増加する。 水人情報誌製作会社 (経営者) ・特に建設業で、倒産、廃業が目立っている。原油価格高騰により、経費節減は元より、今まで控えてきた値上げも多 | | 変わらない | 職業安定所(職員) | ・新規求人数を産業別に見ると、ほとんどの産業で前年比減 |
| 気配が感じられない。活動を継続している学生は今後厳しい。 学校[専門学校](副校長) ・学校運営上、諸経費増加の負担が大きく経営に影響を与えている。同様に求人企業についても昨年度に比べ求人数を控えている。 やや悪くなる 人材派遣会社(営業担当) ・派遣依頼、派遣社員の希望者が減少する。一方で扶養の範囲内の希望者が増える等のミスマッチが増加する。 求人情報誌製作会社(経営者)・特に建設業で、倒産、廃業が目立っている。原油価格高騰により、経費節減は元より、今まで控えてきた値上げも多 | | | | ・例年であれば盆明けから採用活動を再開していた企業や、 |
| 学校 [専門学校] (副 ・学校運営上、諸経費増加の負担が大きく経営に影響を与えている。同様に求人企業についても昨年度に比べ求人数を控えている。 やや悪くなる 人材派遣会社(営業担当) ・派遣依頼、派遣社員の希望者が減少する。一方で扶養の範囲内の希望者が増える等のミスマッチが増加する。 水人情報誌製作会社 ・特に建設業で、倒産、廃業が目立っている。原油価格高騰により、経費節減は元より、今まで控えてきた値上げも多 | | | 14403=== <i>)</i> | 気配が感じられない。活動を継続している学生は今後厳し |
| えている。 | | | | ・学校運営上、諸経費増加の負担が大きく経営に影響を与え |
| 当) 囲内の希望者が増える等のミスマッチが増加する。 求人情報誌製作会社 ・特に建設業で、倒産、廃業が目立っている。原油価格高騰 (経営者) により、経費節減は元より、今まで控えてきた値上げも多 | | | | えている。 |
| 求人情報誌製作会社・特に建設業で、倒産、廃業が目立っている。原油価格高騰 (経営者) により、経費節減は元より、今まで控えてきた値上げも多 | | やや患くなる | 当) | 囲内の希望者が増える等のミスマッチが増加する。 |
| | | | 求人情報誌製作会社 | ・特に建設業で、倒産、廃業が目立っている。原油価格高騰 |
| く、氷人に対しても更に敵しくなる。 | | 1 | | く、求人に対しても更に厳しくなる。 |

| | 職業安定所(職員) | ・新規求人数が8か月連続で前年を下回っており、また、原 油高、原材料の高騰に伴い収益面への悪影響等が見られる。 |
|------|---------------|---|
| | 民間職業紹介機関(経営者) | ・原材料の高騰、消費の手控え等から、好材料が見当たらない。 先行きの景気不透明感が、実態経済となって、数字に裏付けされてくる恐さが目立つ。 |
| 悪くなる | 職業安定所(職員) | ・求人数の減少や、現在派遣社員として労働している者の派 遣更新がされなくなるケースが出てきている。 |